

## **Impuls digitalisering bouwindustrie**

Tijdens een goedbezochte bijeenkomst voor bouwfabrikanten op 30 januari in Soesterberg georganiseerd door Ketenstandaard Bouw en Installatie, gaven de aanwezige fabrikanten aan de ETIM Classificatie te gaan invoeren als standaard voor bouwproducten en de SALES Standaard voor de elektronisch communicatie met klanten. Daarmee wordt een belangrijke versnelling gegeven aan de digitalisering van de bouwindustrie in aansluiting op de DigiDeal; het Nationaal Informatiserings- en digitaliseringsprogramma voor de bouw.

### **Bouwgroothandel wil kwalitatief goede data van fabrikant**

Namens de bouwgroothandel toonden Ron Kessels van Saint-Gobain Distribution Benelux en Robert Landsman namens Veris – de serviceorganisatie van Bouwcenter, Bouwpunt en Stiho – tijdens de bijeenkomst overtuigend het belang aan van kwalitatief goede productdata. In beide organisaties zetten tientallen medewerkers op allerlei wijze aangeleverde data van fabrikanten om naar bruikbare data. Werk dat eigenlijk de verantwoordelijkheid van de fabrikant is. Geclassificeerde data volgens ETIM en aangeleverd via de SALES Standaard kunnen door de groothandel automatisch worden ingelezen en gebruikt en de kwaliteit is aanzienlijk hoger.

### **Wavin wijst fabrikanten de weg**

Wavin maakt als fabrikanten van installatie- en bouwproducten al jaren gebruik van de ETIM Classificatie en de SALES Standaard. Michan Katerbarg van Wavin noemt als groot voordeel de integratie van data met de groothandel nationaal en internationaal. “Goede artikeldata zorgt ervoor dat producten eerder worden gevonden in bijvoorbeeld online assortimenten, en dus vaker worden verkocht. Wanneer fabrikanten geen data aanleveren, hebben ze geen invloed op de manier waarop hun producten worden verkocht. Bijkomend voordeel voor Wavin is de interne communicatie tussen de eigen fabrieken in de verschillende landen, doordat ETIM een internationale standaard is die veel gestandaardiseerde vertalingen kent.”

### **Versnelling van digitalisering in de bouwindustrie**

Het strategisch panel van NVTB heeft in juli 2018 jaar al gekozen voor de ETIM Classificatie en de SALES Standaard. De branchevereniging voor de bouwmaterialenhandel (HIBIN), houthandel Jongeneel en de binnen SAKOL samenwerkende handelaren in hout- en bouwproducten waren mede-initiatiefnemer van de bijeenkomst op 30 januari. Hiermee komt de digitalisering in de bouwindustrie in een stroomversnelling

---

### **Over Ketenstandaard Bouw en Installatie**

Ketenstandaard is hét platform dat standaarden biedt voor het classificeren van technische producten (ETIM) en voor elektronische datacommunicatie (SALES Standaard) in de bouwkolom. Er zijn ruim 2.400 bedrijven aangesloten, waaronder beheerders van vastgoed, zoals woningcorporaties, bedrijven actief in het onderhoud van vastgoed, bouw- en installatiebedrijven werkzaam in woning-, utiliteit-, infra- en scheepsbouw en groothandels en fabrikanten die producten leveren aan de sector. Ketenstandaard richt zich op een brede toepasbaarheid van de standaarden door er samen met deelnemers voor te zorgen dat deze aansluiten op werkprocessen, nu en in de toekomst. Daarnaast wordt afstemming met andere standaarden, zowel nationaal als internationaal, gestimuleerd.

### **Noot voor de redactie**

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Loïs Timmer, medewerker PR & communicatie bij Ketenstandaard via 088-1500800 of [lt@ketenstandaard.nl](mailto:lt@ketenstandaard.nl).